



Unser Mandant ist eine langjährig etablierte deutsche Bank, die im Segment Immobilienfinanzierung zu den Marktführern in Ihrem Bereich gehört. Das Unternehmen betreut bundesweit unter anderem klassische Immobilieninvestoren, institutionelle Investoren und Projektentwicklungsgesellschaften.

Unser Mandant sucht im Zuge der weiteren Expansion für seinen Standort **München** einen

Kundenbetreuer Gewerbliche Immobilienfinanzierung (m/w/d)

Die Position richtet sich sowohl an im Markt gut vernetzte und etablierte Persönlichkeiten, als auch an Potentialkandidaten mit erster Erfahrung in diesem spezifischen Segment. Schlüsselkompetenzen für Ihren Erfolg stellen Faktoren wie hohe Verbindlichkeit, Authentizität und Nachhaltigkeit in der Kundenbetreuung dar.

Aufgabenstellung

- Gewinnung neuer Kunden für den Bereich Gewerbliche Immobilienfinanzierung in der Region Süddeutschland
- Eigenverantwortliche Betreuung eines Portfolios von Bestandskunden
- Erarbeitung geeigneter Finanzierungsstrukturen bei Immobilienfinanzierungen
- Aushandeln von Finanzierungsbedingungen und -bedingungen
- Präsentation der Voranfragen und Kreditvorlagen in den jeweils zuständigen bankinternen Gremien
- Erstellung von Analysen, Bewertungen, Berichten und Präsentationen
- Analyse der derzeitigen Marktsituation und Identifikation potentieller Neukunden
- Vertretung des Unternehmens auf Veranstaltungen und Messen
- Unterstützung des Leiters (m/w/d) Gewerbliche Immobilienfinanzierung
- Unterstützung bei der Risikoprüfung

Qualifikation

- Mehrjährige Erfahrung im Bereich Gewerblicher Immobilienfinanzierung / Kundenbetreuung im Immobiliensegment
- Fundierte Kenntnisse des Kreditgeschäftes
- Belastbares Netzwerk zu Groß- und Mittelstandskunden, Bauträgern oder Projektentwicklern in der Region von Vorteil
- Erfahrung in der Betreuung von Immobilienkunden und der Gestaltung entsprechender Gespräche
- Hohes Maß an Selbstverantwortung, Einsatzbereitschaft und Belastbarkeit
- Teamfähigkeit, Kommunikations- und Präsentationsstärke
- Sicheres, seriöses, vertrauenserweckendes und überzeugendes Auftreten
- Fließende Englischkenntnisse sind von Vorteil
- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium, Ausbildung zum Bankkaufmann, entsprechende bankbezogene Weiterbildungen oder eine vergleichbare Qualifikation

Konnten wir ihr Interesse wecken? Für Ihre Fragen steht Ihnen Frau Schapuri-Nehe gern unter der Durchwahl **(030) 884 72 64 – 11** und per E-Mail lsn@westwind-karriere.de zur Verfügung. Im Umgang mit Ihrer Bewerbung garantieren wir Ihnen höchste Diskretion.