



UNSER MANDANT

Unser Mandant gehört zu den führenden deutschen Bauunternehmen im Bereich des Schlüsselfertigbaus, der auf mehr als 70 Jahre Erfahrung als Generalunternehmer zurückblicken kann. Die Leistungen umfassen sowohl die Planung und Realisierung als auch die vollumfängliche Gebäudebewirtschaftung. Zu den anspruchsvollen Bauprojekten gehören Büro- und Gewerbeimmobilien, Produktions- und Logistikgebäude sowie Verbrauchermärkte. Das familiengeführte Unternehmen hat mehrere Niederlassungen in Deutschland und beschäftigt mittlerweile rund 900 Mitarbeiter.

DIE POSITION

Für das weitere Wachstum sucht unser Mandant zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Karlsruhe** einen

Projektleiter Kalkulation und Akquise (m/w/d)

HAUPTVERANTWORTLICHKEITEN UND AUFGABENGEBIET

Als Projektleiter Kalkulation und Akquise (m/w/d) obliegt Ihnen, zusammen mit dem Niederlassungsleiter, der weitere Aufbau und die Leitung des Standortes Karlsruhe. Es besteht eine mittelfristige Perspektive zum Leiter der Kalkulation und Akquise (m/w/d).

HIERAUS ERGEBEN SICH FOLGENDE EINZELAUFGABEN

- Akquisition und Betreuung von Bauherren und Verantwortung für die Angebots- und Verhandlungsstrategie
- Maßgebliche Steuerung und Mitarbeit in der Kalkulation der Hochbauprojekte
- Ermittlung der Kosten sowie erforderlicher Konstruktionen
- Technische Vertragsverhandlungen
- Führung und Steuerung der Kalkulationsabteilung
- Ausbau und Pflege von nachhaltigen Beziehungen zu relevanten Entscheidungsträgern
- Verhandlungsführung mit Bauherren, Behörden und Nachunternehmern
- Kontinuierliche Strategie-/Struktur- und Prozessentwicklung

Sie passen zu unserem Mandanten, wenn Sie über ein abgeschlossenes Studium des Bauingenieurwesens verfügen. Sie haben mehrjährige Berufserfahrung als Bau- und Projektleiter und/oder in der Kalkulation und bringen eine hohe Kompetenz und fundierte Erfahrung im Bereich von schlüsselfertigen Hochbauprojekten mit und verfügen über einschlägige Erfahrung in der Angebotsbearbeitung und Kalkulation von Bauprojekten. Weiterhin sind Sie bestens mit der vollumfänglichen Beratung und Betreuung von Bauherren vertraut. Darüber hinaus verfügen Sie über solide Kenntnisse in der Vergabeverhandlung und VOB.

- VERTRAULICH -

Seite 1 von 2

Präsentiert von Westwind Real Estate Executive Search GmbH

Ihre Persönlichkeit passt zu unserem Mandanten wenn Sie sich durch eine zielgerichtete und durchsetzungsstarke Arbeitsweise auszeichnen und stets unternehmerisch denken und handeln. Darüber hinaus arbeiten Sie stets ertrags- und qualitätsorientiert. Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft und Führungsqualitäten runden Ihr Profil ab.

Sie bekommen die Möglichkeit maßgeblich am weiteren Erfolg des Unternehmens mitzuwirken. Es erwartet Sie eine ausgesprochen vielseitige, eigenverantwortliche und herausfordernde Aufgabe die zunächst mit Prokura ausgestattet wird und bei Eignung kurz- mittelfristig in eine Geschäftsführungsrolle sich hin entwickeln soll.

UNSER MANDANT BIETET IHNEN

- Eine anspruchsvolle Führungsposition in einem modern strukturierten Team
- Hoher Gestaltungsspielraum unter aktiver Mitarbeit speziell in der Angebotsvorbereitung und Verhandlung
- Entwicklungsperspektiven innerhalb eines wachstumsstarken Unternehmens

Interessiert? Wenn es Sie reizt den Unternehmenserfolg unseres Mandanten entscheidend mitzugestalten, freuen wir uns über Ihre vertrauensvolle Kontaktaufnahme unter Angabe der **Kennziffer 21030**. Unser Team Construction beantwortet Ihre Fragen auch gerne vorab und höchst diskret.

IHRE ANSPRECHPARTNER

Tim Fior

Berater

Patrick Boemanns

Niederlassungsleiter Hamburg
Projektleiter Construction & Engineering

Email: fior@westwind-karriere.de

Phone: +49 (30) 884 72 64 – 32

Email: boemanns@westwind-karriere.de

Phone: +49 (40) 740 77 09 – 60