



Unser Mandant ist ein sehr innovativer, dynamischer, etablierter und ambitionierter Immobiliendienstleister, der sowohl im Investment Advisory, im Segment Sales Management als auch im Asset- und Property Management langjährig erfolgreich für anspruchsvolle Kunden der Branche bundesweit mit einem Schwerpunkt in Berlin tätig ist. Das Unternehmen möchte die Weichen für eine weitere Expansion in der Investmentberatung stellen und dadurch seine Marktposition erweitern.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir im Zuge der weiteren Expansion am **Standort Berlin** einen

Senior Investment Advisor (m/w/d)

Sie bekommen die Möglichkeit, maßgeblich die weitere Unternehmensexpansion mitzugestalten und eine entscheidende Unternehmensphase prägen zu können. Es erwartet Sie eine ausgesprochen vielseitige sowie herausfordernde Position.

Aufgabenstellung

- Betreuung und Gewinnung von Kunden in unterschiedlichen Assetklassen für den Bereich Investment Advisory von der Erstansprache bis zur Abwicklung der Transaktion
- Akquisition von Objekten für nationale und internationale Investoren
- Ansprechpartnerfunktion für Kunden
- Steuerung und Begleitung des vollumfänglichen Transaktionsprozesses des Kunden bis zum letzten Abschluss
- Ausbau des hauseigenen Netzwerks im Bereich Investment Advisory
- Vertretung des Unternehmens auf Veranstaltungen und Messen
- Erstellen von Markt- und Objektanalysen
- Unterstützung und Zusammenarbeit mit den Entscheidungsträgern und anderen Bereichen des Unternehmens

Qualifikation

- Mehrjährige Berufserfahrung in ähnlicher Position mit nachgewiesenem Trackrecord
- Tiefgreifendes und belastbares Netzwerk zu relevanten Entscheidungsträgern der Branche auf Investoren- und Bestandshalterseite
- Erfolgreich abgeschlossenes Hoch- bzw. Fachhochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften, Geographie, Stadtplanung, Architektur oder Bauingenieurwesen mit immobilienpezifischem Schwerpunkt oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Strukturierte und analytische Arbeitsweise
- Starker Fokus auf Genauigkeit und Qualität der Arbeitsergebnisse sowie auf die Lösung komplexer Problemstellungen
- Ausgeprägtes Organisations- und Verhandlungsgeschick, Kommunikations- und Teamfähigkeit

Interessiert? Wenn es Sie reizt, den Unternehmenserfolg unseres Mandanten entscheidend mitzugestalten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer **Kündigungsfrist** und Ihrer **Gehaltsvorstellung** unter der **Kennziffer 21043** per E-Mail an **Frau Elena Devyashina** (ed@westwind-karriere.de), der Ihre Fragen auch gern unter der Durchwahl (030) 884 72 64 - 34 beantwortet.