



Unser Mandant ist ein ambitioniertes Immobilienunternehmen mit einem langjährig erfahrenem Team, das das Ziel verfolgt in den TOP-7 Standorten zentrumsnahe, komfortable und hochwertige Apartments zu entwickeln, zu bauen und zu betreiben. Heute ist unser Mandant bereits an zwei deutschen Standorten vertreten.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir im Zuge der weiteren Expansion am **Standort München** einen

Business Development Manager (m/w/d)

Sie bekommen die Möglichkeit, maßgeblich die weitere Unternehmensexpansion mitzugestalten und eine entscheidende Unternehmensphase mitprägen zu können. Es erwartet Sie eine ausgesprochen vielseitige und besonders verantwortungsvolle sowie herausfordernde Position.

Aufgabenstellung

- Weiterentwicklung und Umsetzung der generellen Geschäftsidee, sowie im spezifischen der Marketing- und Kommunikationsstrategie
- Weiterentwicklung und Gestaltung der internen Strukturen und Prozesse
- Verantwortung für die Vermietung von Apartments in enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Entwicklung und Umsetzung des Marketing- und Kommunikationskonzeptes
- Aufbau von unterschiedlichen Backend-Systemen (z.B. Buchungssysteme, Zusatzleistungen)
- Mitwirkung an der redaktionellen Arbeit
- Schreiben und Redigieren der Inhalte für verschiedene Kommunikationskanäle
- Beratung der Geschäftsführung in Kommunikations- und Produktfragen
- Steuerung von externen Dienstleistern z.B. im Bereich Kommunikation

Qualifikation

- Mehrjährige Erfahrung in einer vergleichbaren Position in der Hotellerie, im Bereich Serviced Apartments, Studentisches Wohnen, einer vergleichbaren Branche oder im Marketing- und Agenturbereich mit Bezug zu diesen Bereichen
- Die notwendige Eigeninitiative den Bereich Business Development, Marketing & Communication des Unternehmens prägend und eigenverantwortlich auf- und auszubauen
- Ein abgeschlossenes Studium z.B. der Betriebswirtschaftslehre ggf. mit der Vertiefung Kommunikation resp. Marketing oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Sehr ausgeprägtes Verständnis für Software und IT
- Sehr gute Englische Sprachkenntnisse
- Kreative, lösungsorientierte, proaktive und sehr verantwortungsvolle Persönlichkeit
- Ausgeprägte Team- und Kommunikationsfähigkeit

Interessiert? Wenn es Sie reizt, den Unternehmenserfolg unseres Mandanten entscheidend mitzugestalten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer **Kündigungsfrist** und Ihrer **Gehaltsvorstellung** unter der **Kennziffer 18394** per E-Mail an **Herrn Sascha Köneke** (koeke@westwind-karriere.de), der Ihre Fragen auch gern unter der Durchwahl (030) 884 72 64 - 21 beantwortet.