



Unser Mandant ist ein langjährig bestehendes, renommiertes und sehr erfolgreich agierendes Projektentwicklungs- und Immobilienunternehmen, das vornehmlich auf die Realisierung von großvolumigen, hochwertigen wohnwirtschaftlichen und gewerblichen Immobilien spezialisiert ist. Im Rahmen des stetigen Unternehmenswachstums sucht unser Mandant zum nächst möglichen Zeitpunkt am **Standort München** einen

Business Development Manager (m/w/d)

Sie arbeiten direkt mit dem Vorstand zusammen und können sich mit Ihrem Engagement und Ihrer Eigeninitiative in einer besonders herausfordernden Position einbringen und den weiteren Erfolg des Unternehmens entscheidend mitgestalten. Es erwartet Sie eine komplexe Aufgabenstellung mit einem sehr ausgeprägten Gestaltungsspielraum.

Aufgabenstellung

- Entwicklung und Umsetzung von neuen Geschäftsideen
- Leitung der daraus resultierenden unternehmensinternen Projekte
- Ansprechpartner für externe Beteiligte
- Unterstützung, Entlastung und Beratung des Vorstands in Business Development Fragen
- Analyse und Bewertung von Opportunitäten und gegenwärtigen Marktsituationen
- Ausarbeitung von Strategien
- Beobachtung von Entwicklungen, Konzepten und Trends der aktuellen Märkte
- Weiterentwicklung der bestehenden Unternehmensstrategie
- Weiterentwicklung der internen Strukturen und Prozesse
- Optimierung der bestehenden Unternehmensabläufe

Qualifikation

- Dreijährige Berufserfahrung in einer analytisch-strategischen Position innerhalb der Immobilienwirtschaft, im Inhouse-Consulting oder einer etablierten Unternehmensberatung
- Generalistische Erfahrungen und eine besondere Befähigung zur Entwicklung von Strategien, Strukturen und der Umsetzung von Konzepten
- Analysestärke und sehr gutes Zahlenverständnis
- Hohe Kreativität und die Befähigung, außerhalb etablierter Bahnen zu denken
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Überdurchschnittliches Engagement, stark ausgeprägte Eigeninitiative und entsprechende Kommunikationsstärke
- Sehr Erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftliches oder vergleichbares Studium oder eine vergleichbare Qualifikation

Interessiert? Wenn es Sie reizt, den Unternehmenserfolg unseres Mandanten entscheidend mitzugestalten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung mit Angabe Ihrer Kündigungsfrist und Ihrer Gehaltsvorstellung unter der Kennziffer 19110 per E-Mail an Frau Elena Devyashina (ed@westwind-karriere.de), die Ihre Fragen auch gern unter der Durchwahl (030) 884 72 64 - 34 beantwortet.